

Die Agorando Technologies GmbH ist ein 360-Grad-Anbieter im Bereich Fulfillment Plus Service. Neben Logistikdienstleistungen erbringt die Unternehmensgruppe Services in den Bereichen Customer Care, Buchhaltung und der Marktplatzanbindung.

An unserem Standort in Leipzig suchen wir ab sofort einen

**Sales Manager (m/w/d)**

Als Sales Manager (m/w/d) unterstützt Du unser Vertriebsteam und bist für den Aufbau, die Betreuung und den Ausbau unserer Kundenbeziehungen im E-Commerce-Sektor verantwortlich.

**Dein Tätigkeitsfeld:**

- Eigenständige Betreuung und Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenstamms
- Steigerung der Kundenzufriedenheit
- Akquisition neuer Kunden und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Koordination des Angebotsprozesses vom Erstkontakt bis zum Onboarding
- Beratung und Erstellung von Kundenpräsentationen für Logistiklösungen
- Kalkulation, Gestaltung und Verhandlung von Angebotsbedingungen und Verträgen
- Marktbeobachtung und Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten für logistische Dienstleistungen
- Koordination und Steuerung der Zusammenarbeit zwischen den Fachabteilungen zur Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung
- Regelmäßige Berichterstattung an die Geschäftsleitung

**Dein Profil:**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft vorzugsweise mit Schwerpunkt Logistik
- Berufserfahrung im Vertrieb oder Account Management idealerweise in der Logistikbranche
- Gute Kenntnisse im E-Commerce (Marktplätze und Webshops) und Verständnis für logistische Prozesse
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Kundenorientierung und Servicebereitschaft
- Analytische Fähigkeiten zur Marktbeobachtung und Identifizierung von Geschäftsmöglichkeiten
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse von Office Anwendungen

**Was Du von uns erwarten kannst:**

- Abwechslungsreiche und sehr vielfältige Aufgaben in einem internationalen Team
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, in dem Du deine Fähigkeiten weiterentwickeln und deine Ideen einbringen kannst
- Attraktive Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten und familienfreundliche Arbeitsbedingungen
- Betriebliche Altersvorsorge

**Haben wir Dein Interesse geweckt?**

Wenn die Beschreibung nach einer passenden Herausforderung für Dich klingt und Du gerne in einem schnelllebigen Umfeld arbeitest, in dem Du deine Fähigkeiten und Erfahrungen einbringen kannst, sende bitte Deine Bewerbungsunterlagen inklusive Startdatum und Gehaltsvorstellung an Marion Kapitza: [personal@agorando.de](mailto:personal@agorando.de). Bei Fragen kannst Du uns auch telefonisch unter 034206 / 65 166 erreichen.