

Die Agorando Technologies GmbH ist ein 360-Grad-Anbieter im Bereich Fulfillment Plus Service. Neben Logistikdienstleistungen erbringt die Unternehmensgruppe Services in den Bereichen Customer Care, Buchhaltung und der Marktplatzanbindung.

An unserem Standort in Leipzig suchen wir ab sofort einen

Sales Manager (m/w/d)

Als Sales Manager (m/w/d) unterstützt Du unser Vertriebsteam und bist für den Aufbau, die Betreuung und den Ausbau unserer Kundenbeziehungen im E-Commerce-Sektor verantwortlich.

Dein Tätigkeitsfeld:

- Eigenständige Betreuung und Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenstamms im E-Commerce-Bereich
- Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Akquisition neuer Kunden
- Beratung und Präsentation von Logistiklösungen für E-Commerce-Unternehmen
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen im Umfeld der Zielgruppen
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und Steigerung der Kundenzufriedenheit
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Operations, IT und Customer Care, um eine reibungslose Auftragsabwicklung sicherzustellen
- Regelmäßige Berichterstattung an die Geschäftsleitung
- Marktbeobachtung und Analyse von Trends im E-Commerce

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Logistik, Betriebswirtschaft oder E-Commerce
- Berufserfahrung im Vertrieb oder Account Management, idealerweise im E-Commerce-Umfeld oder in der Logistikbranche
- Gute Kenntnisse im E-Commerce (Marktplätze und Webshops) und Verständnis für logistische Prozesse
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Kundenorientierung und Servicebereitschaft
- Analytische Fähigkeiten zur Marktbeobachtung und Identifizierung von Geschäftsmöglichkeiten
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse von Office Anwendungen, insbesondere MS Excel

Was Du von uns erwarten kannst:

- Abwechslungsreiche und sehr vielfältige Aufgaben in einem internationalen Team
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, in dem Du deine Fähigkeiten weiterentwickeln und deine Ideen einbringen kannst
- Attraktive Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten und familienfreundliche Arbeitsbedingungen
- Betriebliche Altersvorsorge sowie das Angebot von Englischunterricht

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Wenn die Beschreibung nach einer passenden Herausforderung für Dich klingt und Du gerne in einem schnelllebigen Umfeld arbeitest, in dem Du deine Fähigkeiten und Erfahrungen einbringen kannst, sende bitte Deine Bewerbungsunterlagen inklusive Startdatum und Gehaltsvorstellung an Marion Kapitza: personal@lkg.eu. Bei Fragen kannst Du uns auch telefonisch unter 034206 / 65 166 erreichen.